

| | |
|--------------------------------|--|
| Mandant: | Reisebüro (10 Mitarbeiter) |
| Leistungsstruktur: | 1 geschäftsführender Gesellschafter 1 stiller Gesellschafter |
| Antrag auf Coaching: | 1. Bankverhandlungen wegen Gesellschafterwechsel |
| Ziele: | <ul style="list-style-type: none">• Verkauf Gesellschafteranteile |
| Durchgeführte Arbeiten: | 1. Verhandlungen mit der Bank und verschiedenen Kaufinteressenten |
| Ergebnisse: | 1. Beschaffung von Bankdarlehn zur Auszahlung des Gesellschafters 2. Verkauf der Anteile des stillen Gesellschafters an den geschäftsführenden Gesellschafter |

| | |
|--------------------------------|---|
| Mandant: | Fahrzeughandel und Kfz-Werkstatt (5 Mitarbeiter) |
| Leistungsstruktur: | 1 Geschäftsführer 1 geschäftsführender Gesellschafter |
| Antrag auf Coaching: | 1. Reorganisation 2. Restrukturierung |
| Ausgangssituation: | 1. Ergebnisse haben Kostenstruktur nicht gedeckt 2. es gab keinen Vertrieb |
| Ziele: | <ul style="list-style-type: none">• Stabilisierung des Unternehmens• Gesellschafterwechsel• Bankenwechsel mit dem Ziel einer Reduzierung der Banklasten |
| Durchgeführte Arbeiten: | 1. Umsatzentwicklung bis zur vollen Auslastung durch Vertriebsaufbau 2. Suche, Auswahl und Ausbildung von Vertriebsmitarbeitern 3. Vorbereitung und Verhandlung zum Gesellschafterwechsel 4. Suche einer neuen finanzierenden Hausbank 5. Erstellung eines Sanierungskonzeptes 6. Verhandlung mit neuer Hausbank |
| Ergebnisse: | 1. Volle Auslastung des Unternehmens durch funktionierenden Vertrieb 2. durchgeführter Gesellschafterwechsel (Verkauf) 3. ausgehandelter partieller Schuldenverzicht 4. neue Hausbank 5. sehr gute Ergebnissituation |